

THE DIGITAL

Marketing

LIFESTYLE

How to Manage Work/Life Balance,
Finances and More for Web Workers



O estilo de vida do Marketing Digital

Como gerenciar equilíbrio entre trabalho / vida pessoal, finanças e muito mais para trabalhadores da Web

Conteúdo

Capítulo 1: O Desafio do Marketing Digital	4
Sonhador, Conheça a	
Realidade	5
Capítulo 2: Pensando em dinheiro e seu equilíbrio entre vida profissional e	
familiar	8
O problema	8
Fazendo o sistema funcionar para	
você	9
Capítulo 3: Paixão x	
Realidade	12
Por que um projeto	
paralelo?	16
Como escolher entre várias idéias de site / marca	16
Compromissos	18
Capítulo 4: Por que alguém pode administrar um negócio on-	
line	20
Capítulo 5: Então, quanto tempo leva?	24
Capítulo 6: Seja um criador de conteúdo com	
paixão	26
Criação de Conteúdo Com	
Paixão	27
Capítulo 7: Cuidando da sua saúde e felicidade como profissional de marketing	
digital	30
Saúde mental	30
Capítulo 8: O equipamento certo e a configuração para permanecer	
produtivo	32
O hardware certo	32
Construindo um escritório doméstico	
produtivo	33
Capítulo 9: Nômade	
Digital	36
Capítulo 10: O	
Programa	39
Passos para um estilo de vida	
melhor	42

CHAPTER 1

THE CHALLENGE OF DIGITAL MARKETING



Capítulo 1: O Desafio do Marketing Digital



Muitos de nós entramos no marketing digital pensando que isso iria melhorar nossas vidas de várias maneiras. Você pode até sentir que os gurus do marketing na Internet lhe 'prometeram' que sua vida seria repentinamente fácil depois que você assumisse essa linha de trabalho.

Marketing digital significa trabalhar on-line e, por sua vez, trabalhar de qualquer lugar e sem um chefe. Então, é claro, a vida será fácil! Você pode escolher seu próprio horário, trabalhar em cafés ou em locais bonitos...

E você pode fazer tudo do seu jeito. Sem que alguém respire pelo pescoço e grite com você quando você entender as coisas errado.

Além disso, se você conseguir uma 'renda passiva', estará ganhando dinheiro enquanto dorme. Renda passiva significa gerar dinheiro a partir de um website, canal do YouTube ou vendas de afiliados. Isso significa que, mesmo quando você está descansando, as sementes que você plantou continuam a colher as recompensas deles.

Assim, você pode tirar uma folga sempre que quiser.

E não vamos esquecer que, durante tudo isso, você estará discutindo coisas que são importantes para você. Coisas pelas quais você é apaixonado. Coisas que você mal pode esperar para sair da cama para começar a escrever.

Esse é o sonho do profissional de marketing digital.

Ah, e você também é rico.

Sonhador, Conheça a Realidade

A pergunta que você deve fazer neste momento, porém, é que, se é assim tão fácil, por que todo mundo não está fazendo isso?

A resposta é que, é claro, as coisas são realmente um pouco mais complicadas.



Porque a maioria das pessoas não acorda um dia com um site recebendo milhares de visualizações por dia e gerando uma renda passiva sólida. De fato, ninguém consegue fazer isso.

Em vez disso, leva muito tempo. Da mesma forma, leva muito tempo para criar uma lista de mala direta que você pode usar para ganhar dinheiro com emails de marketing de afiliados. Demora muito tempo, porque simplesmente leva muito tempo para um site decolar em grande estilo ou para alguém coletar tantos emails.

Da mesma forma, também leva muito tempo para aprender. Você começará com o seu marketing na Internet sem realmente saber o que está fazendo. Você cometerá erros. Você criará uma marca da qual ficará embaraçado em retrospecto.

E se você é como a grande maioria dos empreendedores de Internet mais bem-sucedidos de hoje, provavelmente acabará destruindo seus primeiros negócios e tentando novamente. Confie em mim: trabalho na indústria e conheço muito bem alguns dos maiores players. Nenhum deles acertou na primeira vez. Todos

fracassaram a princípio com idéias e marcas que não eram iniciantes. Esse será você. Confie em mim.

E é aí que administrar um negócio não é fácil nem divertido. É quando o marketing digital é difícil.

Foi-lhe dito que você seria capaz de desistir do seu emprego e começar a trabalhar em casa imediatamente. Você foi prometido ao mundo. Em vez disso, você não fez nada além de tirar as meias, ficar acordado até tarde e desistir do seu tempo livre ... apenas para que nada aconteça.

E isso pode ser esmagador.

Além do mais, é que muitos empresários da Internet nunca conseguirão renda passiva de qualquer maneira. Eu me considero um comerciante do Internet e, no entanto, uma grande parte do que faço envolve trabalhar para clientes.

E deixe-me dizer: se você trabalha para clientes, também pode trabalhar para um chefe! Até o melhor cliente do mundo espera que você cumpra seus prazos pelo menos em algum grau. Às vezes, até os melhores shows envolvem escrever sobre tópicos que você odeia ou criar sites que você não aprova em massa.

Que tal todas as vezes que você não é pago? Ou os momentos em que você está entre clientes e o dinheiro simplesmente não está chegando?

E quando você trabalha em casa, como se impede de ficar completamente louco? Você sabe, mesmo quando tudo está indo bem e você está sendo pago por fazer um trabalho que você gosta ... como evitar a tentação de ficar sentado na frente da TV o dia todo? Da mesma forma, como você evita a tentação de não parar de trabalhar quando chega às 17h? Como você evita a tentação de espremer um pouco mais de trabalho? E um pouco mais? Especialmente se você for pago pela palavra ou por hora.

Como você administra suas finanças, sabendo que sempre terá quantidades diferentes de dinheiro entrando em momentos diferentes?

Você tem o que é preciso para fazer seus próprios impostos?

Este livro está aqui para responder a todas essas perguntas para você. Porque existem dois tipos de empreendedor. Existe o tipo A, que parece um milhão de dólares. Eles conspiraram

cabelos ou mechas gostosas, eles vestem um terno afiado, falam com autoridade, passam férias luxuosas ... tudo o que dizem é genial e é claramente aparente o motivo pelo qual recebem um salário tão alto.

Tipo B, porém, é o outro tipo. O tipo B é o tipo que está sempre sobrecarregado de trabalho, o tipo que está efetivamente quebrado. O tipo que é covarde porque basicamente está estressado e sobrecarregado demais para dar às suas vidas diárias o tempo e o pensamento necessários.

O tipo B é MUITO mais comum. Mas o trabalho deste livro é garantir que você seja do tipo A e não do tipo B. Vamos.

THINKING ABOUT MONEY AND YOUR WORK-LIFE BALANCE



Capítulo 2: Pensando em dinheiro e seu equilíbrio entre vida profissional e pessoal



Vamos começar esta seção referenciando outro tomo clássico sobre esse assunto: The 4 Hour Workweek.

A semana de trabalho de 4 horas é um livro de grande sucesso de um autor chamado Tim Ferris que tenta ensinar às pessoas o 'Lifestyle Design'. Isto é

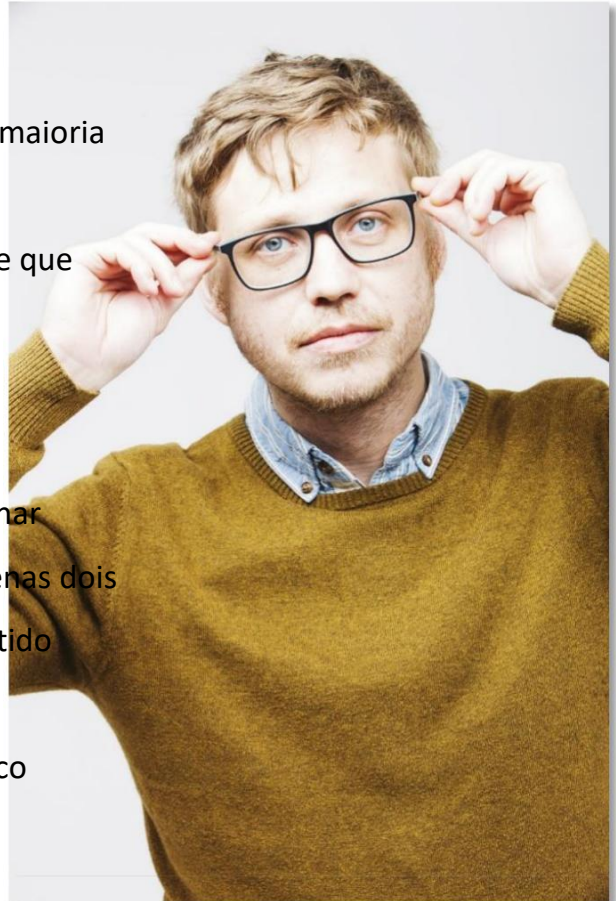
essencialmente o processo de reorganizar seu estilo de vida para que funcione para você - em vez de trabalhar para o sistema, significa fazer com que o sistema funcione para você, para que você tenha mais tempo livre e mais dinheiro.

O livro foi uma espécie de revelação e gerou todo um movimento de 'nômades digitais' que usavam a tecnologia para trabalhar remotamente e experimentar aventuras em todo o mundo como eles. Desde então, ele assistiu a várias edições novas e vendeu grandes números, mas ainda assim foi lido principalmente por empreendedores e profissionais de marketing na web. É uma pena, pois as lições que ele contém podem ser usadas por qualquer pessoa com grande efeito. Leia e

vejamos algumas das melhores dicas financeiras que você pode obter e aplicar à sua vida - mesmo se você estiver feliz trabalhando em um escritório.

O problema

Tim Ferris começa explicando que nem todo dinheiro é feito igualmente. A maioria das pessoas medem sua 'riqueza' olhando simplesmente para a quantidade que fazer por mês ou por ano. Tim sugere que olhando a quantidade você faz por hora faz muito mais sentido. Em outras palavras, se você ganhar US \$ 40.000 por mês, mas trabalham apenas dois dias por semana, você está em certo sentido 'mais rico' do que alguém que ganha '\$ 100.000' por mês, trabalhando 7-7 cinco dias por semana.



O objetivo não deveria ser apenas ganhar dinheiro, mas para ganhar dinheiro de modo a permitir o estilo de vida desejado. Você não deve estar em uma posição em que não possa simplesmente tomar a decisão agora de dar um passeio. Certamente essa é a mais fundamental das expressões da liberdade humana?

É aqui que muitos profissionais de marketing na Internet, SEOs e web designers dão errado. Se você atualmente está vendendo seus serviços on-line ou construindo um negócio, a tentação é ganhar mais trabalhando mais. Você pode trabalhar mais horas e, assim, gerar mais dinheiro no curto prazo, ou aumentar seu negócio.

Mas pare e pense por um momento: se você estiver trabalhando por 12 horas por dia, isso significa que você está realmente ganhando muito menos do que faria em um trabalho regular. Você também pode estar fazendo um trabalho de período integral e um trabalho de meio período adicional à noite!

Sua renda geral pode ser alta, mas seu salário é muito baixo.

Fazendo o sistema funcionar para você



Então, o que você faz? Bem, é claro que se você tem uma visão tecnológica e empreendedora, pode configurar algum tipo de negócio on-line que gerará receita para você de maneira muito prática. Isso pode significar criar um aplicativo de sucesso. Isso poderia significar escrever

e vendendo um e-book. Isso pode significar comprar e vender sites por um preço acentuado ou até mesmo usar o transporte direto para que você não precise fazer o trabalho. Existem inúmeras maneiras pelas quais você pode ganhar dinheiro passivamente e, configurando algumas, pode deixar seus dias trabalhando em um escritório em busca de poeira.

Salary vs Wealth

Mais precisamente, reconheça que seu salário e sua riqueza não são a mesma coisa.

Além disso, não devemos medir nosso sucesso com nossa receita - que é o que muitos de nós fazemos.



Se você trabalha em um 'emprego' regular, então você pode pensar que a única maneira de se tornar mais rico é pedir um aumento ou conseguir um emprego melhor remunerado. Mas sua 'riqueza' é realmente mais sobre o seu excedente de caixa. É sobre o quanto você tem no banco.

Você poderia ganhar US \$ 3 por hora, mas ainda assim seria "rico" se herdasse US \$ 1 bilhão de uma tia-avó morta.

E da mesma maneira, você poderia ser considerado mais rico se gastasse menos.
Nesse caso, você pode morar em uma casa menor, ou em um país onde o

o custo de vida é menor, ou você pode gastar menos em comida e roupas. De qualquer maneira, isso pode permitir que você reserve uma quantia razoável de dinheiro todos os dias e se sinta bem ...

O melhor de trabalhar on-line é que você tem a opção de arrumar suas coisas e mudar para outro país. De fato, muitos empreendedores acabam se mudando para países ensolarados, onde podem comprar moradias luxuosas por uma fração do custo.

Então, novamente, você pode optar por gastar cada centavo por mês e depois contrair ainda mais empréstimos para pagar o restante. Dessa forma, você pode viver o estilo de vida 'rico' e se sentir e se parecer com o empreendedor de grande sucesso, apesar de quase não ter dinheiro no banco.

Está tudo nas tuas mãos. É tudo sobre o que importa para você e o que é importante para você.

E essa é precisamente a idéia por trás do design do estilo de vida. Trata-se de conhecer o estilo de vida que você deseja, calcular quanto dinheiro você precisa para dar suporte a esse estilo de vida e depois projetar seus negócios em torno disso.

Metas



Uma maneira mais específica de fazer isso é calcular um valor mínimo que você precisa ganhar a cada dia. É o que eu faço: trabalho até ganhar US \$ 150. É o mínimo que me permite pagar minhas contas e reservar um pouco a cada mês. Posso me dar ao luxo de comprar os gadgets de que gosto, sair com os amigos

e trabalhar na minha casa.

Mas esse sou eu. Isso se baseia nas minhas despesas, no custo da minha hipoteca, no custo dos meus hobbies e interesses. Você terá seu próprio alvo e é para isso que precisa atirar.

PASSION VS REALITY



Capítulo 3: Paixão x Realidade



Muitos empreendedores e profissionais de marketing na Internet começarão com um sonho e uma visão: com algo em que realmente acreditam e desejam fazer um enorme sucesso.

Talvez você tenha uma idéia para um site incrível.

Talvez você simplesmente goste de fitness e queira publicar um blog sobre isso para ganhar a vida.

Ou talvez você tenha uma ideia real de como administrar uma empresa e usar a tecnologia.

Seja qual for o caso, você sabe o que realmente deseja fazer. Mas não está trazendo dinheiro. Pelo menos ainda não.

Então agora você tem duas opções: você se concentra naquilo que ama, esperando que o tempo todo que invista um dia resulte em um enorme sucesso. OU você trabalha em outra coisa que trará dinheiro e promete a si mesmo que voltará ao seu projeto de paixão quando o tempo permitir.

Nenhuma dessas coisas é uma opção.

A primeira opção significa que você trabalhará em seu próprio blog ou em sua própria lista de endereçamento e aumentará. O crescimento virá, mas será lento e não será suficiente para sustentar seu estilo de vida. Eventualmente, você falirá e cairá. Mesmo que o site seja bem-sucedido, o ponto de equilíbrio será tão alto que você precisará até falir!

A opção B não funciona porque você nunca vai dar a volta a esse projeto de paixão. O site fica lá, coletando poeira, enquanto você otimiza o mecanismo de pesquisa para os clientes. Eles ganharão centenas de milhares com o trabalho que você fez por eles, mas você não terá tempo para fazer isso por si mesmo!

Confie em mim, eu sei disso: costumava pagar escritores para escrever para o meu próprio blog, porque estava muito ocupado escrevendo para os blogs de outras pessoas!

Essencialmente, isso se resume a trabalhar 'no' seu negócio em vez de 'no' seu negócio. A empresa está funcionando, mas tudo o que você está fazendo é correr atrás dos prazos e trabalhar para clientes irritados. Enquanto isso, nada está mudando e você limitou o valor que pode ganhar com a quantidade de trabalho que pode fazer em um dia.

Você aprendeu a odiar o seu próprio negócio e está perto de se esgotar! Soa familiar?

Tudo bem: como você resolve esse dilema?

A resposta é que você segue as etapas descritas no capítulo 2. Isso significa que você precisa identificar com precisão o quanto precisa ganhar em um dia, no mínimo. Em seguida, você pode perseguir esse valor-alvo e, em seguida, pode interromper o dia e começar a se concentrar em seu próprio projeto.

Passe a manhã fazendo o SEO, web design etc. para outros clientes. Ou passe a manhã trabalhando em seu site genérico que gera dinheiro, mas que você não tem interesse real.

Então, assim que você atingir esse limite, alterne e comece a trabalhar nesses projetos futuros.

Melhor ainda, saiba quanto tempo você leva para fazer essa quantidade mínima de trabalho e depois divida seu dia em blocos. Passe a primeira metade do dia trabalhando no trabalho ocupado e, quando chegarem as 14h, mude para o outro trabalho. As coisas pelas quais você é apaixonado. O material que levará sua empresa ao próximo nível.

Isso é essencialmente o que chamamos de 'inicialização'. É assim que você pode iniciar um pequeno negócio, mesmo que não tenha financiamento ou experiência.

Muitas pessoas pensam que não podem se dar ao luxo de iniciar um negócio ou se tornar um profissional de marketing digital, porque isso significa que eles precisarão desistir de seu emprego, obter um empréstimo massivo e apostar efetivamente todas as suas esperanças. ideia ou negócio único.

A realidade, porém, é bem diferente.

A maneira mais rápida e fácil de começar a perseguir o estilo de vida dos seus sonhos como profissional de marketing digital é iniciar um projeto paralelo ou uma confusão lateral além do que você está fazendo agora:

Se você administra um site, fornece SEO ou geralmente trabalha on-line, isso mostra que você é um tipo específico de pessoa que está disposta a correr riscos, que tem visão de futuro e que é criativa. Você tomou a iniciativa de tirar proveito das tecnologias mais recentes para começar a ganhar a vida inteiramente sua, e usou várias habilidades para conseguir isso.

Como tal, esperamos que reconheça a importância de continuar se esforçando, de aproveitar as novas tecnologias e de desenvolver sua base de habilidades existente, se possível. Quanto mais você aprende, mais pratica e mais experimenta, mais oportunidades criará para si e mais bem-sucedidos provavelmente será.

Então, qual é a melhor maneira de se desenvolver e aprender? Simples: assuma um projeto paralelo.

E mesmo depois que você começar a procurar como um profissional de marketing na Internet, ainda precisará ter mais projetos paralelos em movimento.

Por que um projeto paralelo?

A idéia de um projeto paralelo é simplesmente iniciar qualquer projeto que esteja fora do que você faz para ganhar sua manutenção principal. Isso significa algo além da execução do seu blog principal ou do fornecimento de web design para os clientes. Isto é o que você fará com o tempo extra que você se permitiu trabalhando



para si mesmo (mesmo que você trabalhe 9-5, você ainda almoça e o trajeto termina livre para mexer quando outras pessoas ainda estão ocupadas).

Um projeto paralelo deve permitir que você adote as habilidades que aprendeu e comece a desenvolvê-las e a utilizá-las melhor. Dessa forma, é possível que você crie um ganhador secundário que pode complementar ou mesmo substituir sua renda principal, mas mesmo se isso não acontecer, você ainda aprenderá habilidades valiosas e adicionará mais cordas ao seu arco.

Good Side Projects

Um bom projeto paralelo deve ser algo relacionado à sua 'carreira' principal e, ao mesmo tempo, permitir que você expanda suas habilidades e se mude para um território desconhecido. Para um web designer, isso pode significar um projeto paralelo que ensina algumas habilidades de codificação melhores ou que melhora sua capacidade de criar arte digital. Isso lhe dará algo diferente para tirar sua mente do trabalho principal ocasionalmente, mas também ajudará você a desenvolver novas habilidades que podem permitir que você leve seus negócios ao próximo nível.

Alguns exemplos

Desenvolvimento de aplicativos: se você administra um site ou faz qualquer outra coisa que envolva design e / ou codificação básica, aprender a desenvolver aplicativos é uma extensão natural daqueles



Habilidades. Este é um processo divertido e gratificante, se você gosta de raciocínio lógico e, na verdade, há muito dinheiro a ser ganho aqui - se você tem um sucesso comercial ou se decide começar a oferecer esse serviço.

Um blog pessoal: há uma boa chance que o tópico que você escolheu para o seu blog 'primário' será aquele que você pensou que seria provar popular e fácil de gerar receita. Isso significa que também há uma boa infelizmente, você não achará isso particularmente fascinante - é por isso que uma boa idéia para executar um blog pessoal também. E você nunca sabe, esse pode apenas tire dois dando-lhe duas rendas constantes.

Um canal do YouTube: o YouTube é realmente um lugar surpreendentemente lucrativo para se trabalhar, e com alguns vídeos é relativamente fácil obter seguidores e começar a gerar lucro com esses seguidores. Essa é uma maneira muito divertida de ganhar um pouco de dinheiro extra, mas também pode adicionar uma dimensão extra a um site existente ou fornecer mais canais de marketing.

[Como escolher entre várias idéias de site / marca](#)

Então, você encontrará uma maneira de ganhar algum dinheiro e, enquanto isso, estará trabalhando na marca dos sonhos que lhe dará a vida enquanto lhe permite escrever sobre coisas que ama.

Mas e se você não tiver apenas uma ideia? E se você souber que deseja ser empreendedor, mas não tiver certeza de que tipo de marca deseja? Se você gosta de muitos web designers e empreendedores da Internet, então as chances são de que você terá mais de um website em movimento e mais de uma ideia para sites futuros que você acha que poderia ajudar a fazer de você milhões. Na verdade, você provavelmente também tem idéias para aplicativos, e-books, produtos e

campanhas de mídia. Tudo isso, com certeza, pode ser o que finalmente faz de você um grande sucesso.

Isso também não vai funcionar. Se você tem tantas coisas diferentes acontecendo ao mesmo tempo, não poderá dedicar a energia necessária a nenhuma delas. Lembre-se de que você ainda precisa receber dinheiro enquanto isso, e isso significa que você só tem uma quantidade de tempo por dia para trabalhar em sua lista de correspondência ou em seu produto digital.

Isso significa que você precisa dedicar todo esse tempo a um site, a uma lista de correspondência ou a um produto para obter sucesso.

O problema é que você não pode se ater a nenhuma dessas idéias. E a questão não é necessariamente que você não esteja motivado ou disciplinado, provavelmente está mais relacionado à dificuldade de escolher em qual projeto focar e depois continuar com isso. Se você tem vinte idéias brilhantes para um site, provavelmente descobrirá que se distrai com o próximo antes de terminar o primeiro.

Parte do problema também é que a construção de um site pode levar tanto tempo e ter tantos elementos chatos. Você pode ter a perspectiva de criar um site de sucesso, pode gostar de projetar os gráficos, mas depois de horas fazendo SEO e mexendo com CSS para alinhar tudo, pode encontrar seu entusiasmo minguando. E sempre há a idéia de um site de futebol ligando para você desde o fundo.

E, é claro, nossos interesses tendem a variar e mudar também. Em um minuto, ficamos fascinados por jogos de computador, mas depois no próximo estamos mais interessados em nosso livro favorito. Acabamos querendo escrever e trabalhar com o que nos interessa na época.

Então, como você supera esse problema, escolhe o que deveria focar e, em seguida, permanece focado nesse projeto até concluir a conclusão?

[Pesando suas opções](#)

Uma maneira inicial de progredir é avaliar os diferentes benefícios de seus vários projetos. Supondo que

you expect to make money with the
that



como você está fazendo, uma boa maneira de comparar seus diferentes projetos é verificar quanto tempo eles levarão para concluir / quanto você os aprecia, versus quanto dinheiro eles provavelmente ganharão / qual a probabilidade de serem bem-sucedidos.

Um site sobre futebol, por exemplo, pode ser o seu tópico favorito, mas ao mesmo tempo há muita concorrência por aí, então talvez seja menos provável que tenha sucesso. Uma nova rede social, por outro lado, pode ser potencialmente muito lucrativa, mas envolveria o aprendizado de PHP e muita promoção. O melhor projeto, então, pode ser aquele em um pequeno nicho no qual você tem interesse - é bastante interessante, não é muito um projeto para se empreender, e poderia realisticamente começar a ganhar dinheiro relativamente rápido.

Isso é especialmente verdadeiro para aquelas formas de renda puramente passivas - como vender produtos afiliados de uma página de vendas e apontar alguns PPC para ela. Se é provável que isso comece a ser pago em breve e não precise de sua contribuição adiante, priorize a conclusão rapidamente e deixe que ela continue rolando para você.

Ao olhar para qual projeto você ganhará mais dinheiro da maneira mais rápida e confiável, você pode decidir onde melhor direcionar seus esforços e gastar seu tempo e assim evitar decepções. Isso permite que você gaste gradualmente menos tempo na rotina diária necessária para obter renda estável e gaste mais tempo nos projetos de paixão.

Compromissos

Há também várias soluções de compromisso pelas quais você pode optar. Por exemplo, se você estiver dividido entre dois tópicos do site que realmente o excitam, a melhor solução pode ser simplesmente criar um site nos



dois tópicos. Adora videogames e histórias em quadrinhos? Então como

sobre um site dedicado a jogos de computador em quadrinhos?

Outra opção é sempre vender em sites. Se você é alguém que adora criar sites e fazer marketing, mas não gosta do processo de executar e manter esses sites, pode preferir simplesmente criar sites que lhe interessam e depois vendê-los.

Isso ainda será sempre difícil. A maioria de nós tem múltiplos interesses e múltiplas idéias. E investir todo o seu tempo e esforço em um site ou em uma estratégia de marketing de afiliados significa que você está colocando todos os seus ovos em uma cesta. O medo do fracasso pode ser tão grande que o impede de realmente tentar. A flutuação entre idéias diferentes por capricho pode acabar sendo uma forma conveniente de procrastinação nesse caso.

E é por isso que você precisa dar os menores passos de bebê para começar. É por isso que você precisa se concentrar nos tipos de projetos que podem ser concluídos com mais rapidez e facilidade.

WHY ANYONE CAN RUN A BUSINESS ONLINE



Capítulo 4: Por que alguém pode administrar um negócio on-line



Portanto, prosseguir com um projeto paralelo ajudará você a evitar problemas e permitirá que você amplie seus negócios de maneira controlada. E também faz muito sentido do ponto de vista financeiro. Se você considera suas atividades on-line iniciais 'projetos paralelos' no topo de sua carreira principal,

isso pode lhe dar o tempo e o espaço necessários para trabalhar nessas idéias enquanto ainda ganha uma renda.

Talvez você ainda não tenha começado o seu negócio. Talvez você ainda esteja considerando a idéia de abrir um negócio, mas esteja preocupado com o fato de não ter os recursos ou as habilidades necessárias.

Bem, estou aqui para lhe dizer que isso não faz sentido!

De muitas maneiras, administrar uma empresa é como entrar em forma. Se você montar seu próprio negócio e começar a ser um homem ou mulher independente / financeiramente independente, estará, sem dúvida, melhorando sua vida e, ao mesmo

tempo, melhorando a si mesmo. Mas, assim como entrar em forma, tornar-se autônomo é algo que um

muitas pessoas sonham com, ou prometem fazer, mas nunca realmente seguem adiante. Eles escrevem para si mesmos programas de treinamento ou criam idéias de negócios, mas apenas os confundem e acabam seguindo a vida normalmente. Assim como no treinamento, tornar-se um empreendedor / startup bem-sucedido tem tudo a ver com o andamento de seus planos - e estou aqui para lhe dizer que não há absolutamente nenhuma razão para que você não possa fazer isso.

O dinheiro

Agora, a primeira coisa que você pode me dizer em defesa da inatividade é que iniciar um negócio requer dinheiro e isso é algo que nem todo mundo tem. Bem, sim, mas isso não significa que você não pode começar a trabalhar para isso.



Para iniciantes, nem toda empresa realmente exige tanto investimento. Não custaria quase nada para montar um site hoje à noite e começar a atrair visitantes, ou começar a criar animais artesanais e vendê-los no eBay. Esse é o grande atrativo de ser um profissional de marketing digital - não há sobrecarga real além do preço muito insignificante da hospedagem de sites.

E antes que você me diga que precisa de segurança no emprego, esses dois exemplos também não levam tempo. Em outras palavras, você não precisa desistir do seu trabalho e depositar suas esperanças nessas girafas macias - você pode fazê-las no seu tempo livre e administrar o site principalmente nos fins de semana. Se você tornar seu trabalho divertido, não parecerá estar sobrecarregado.

Enquanto isso, o bootstrapping é o que você chama quando uma empresa gera seus próprios fundos. Ele pode fazer isso apresentando dois planos e dois modelos

de negócios - fazendo o primeiro, a fim de obter mais dinheiro garantido e, assim, esperançosamente, financiar o último

qual será o projeto paralelo (que é realmente o que eles querem que acabe sendo a principal fonte de renda). Existem sites de crowdfunding, como o Kickstarter, para ganhar dinheiro com o público em geral e há todo tipo de empréstimo que você pode obter. E quando você começar a progredir, poderá procurar obter investimentos.

Era exatamente isso que eu estava discutindo antes quando expliquei a opção de ter dois tipos de trabalho: trabalho que você faz por amor e trabalho que faz por dinheiro. Você pode trabalhar em sua nova lista de correspondência ou marca da Internet à noite quando voltar do trabalho e usar seu salário regular para pagar por coisas como publicidade em PPC.

OU você pode fornecer um serviço on-line como profissional de marketing digital para ter uma idéia da liberdade que advém de ser um verdadeiro empreendedor. Você pode executar a otimização ou o marketing de mecanismos de pesquisa para empresas e usar a flexibilidade que isso lhe proporciona para criar um estilo de vida e criar sua programação de maneira a poder trabalhar nesse projeto apaixonado!

Conhecimento



A próxima coisa que pode estar prendendo você é o conhecimento. Negócios é um termo que a maioria de nós associa a pessoas muito sérias de terno preto que foram para Harvard e, como tal, tendemos a supor que não seremos capazes de competir com nossos muito poucos

conhecimento.

Na realidade, porém, o melhor tipo de conhecimento de negócios é o que você ganha no trabalho. Crie um site ou uma banca hoje e comece a vender alguma coisa

e você descobrirá rapidamente o que funciona e o que não funciona. Depois, há livros e consultores para o resto, e você descobrirá que se torna mais confiante e competente à medida que cresce lentamente.

E esse é mais um motivo pelo qual você não deve depositar todas as suas esperanças nesse empreendimento. Simplesmente não funciona assim. Isso levará tempo e esforço para trabalhar e, enquanto isso, você precisará de outra fonte de renda.

Fail Fast

Então, você tem sua principal fonte de renda e seus projetos paralelos, nos quais você está trabalhando um de cada vez para, esperançosamente, um dia sustentá-lo. Gradualmente, seu objetivo é gastar cada vez mais tempo nos projetos de paixão e menos e menos tempo na rotina. Para



gradualmente se tornar alguém que ama o que faz e que é um tipo de pessoa de "grande figura" em seus próprios negócios.

E é por isso que é tão importante se concentrar nessas 'vitórias rápidas' cedo - especialmente nas opções de renda passiva. Dessa forma, você está construindo sua própria confiança para assumir projetos cada vez maiores e praticando suas habilidades de marketing na Internet em um lago menor e com apostas mais baixas.

Se a sua primeira confusão envolve a construção de uma marca internacional maciça, é provável que você adie, porque não terá confiança de que funcione e a ideia é assustadora. O tempo que você gasta não começará a pagar por meses ou anos mais prováveis.

Mas se o seu primeiro esforço é vender um produto afiliado a partir de uma página de destino, é algo que você pode criar em alguns dias e testar. Esse é um investimento mínimo de seu tempo e esforço e, mesmo que não funcione, será uma boa curva de aprendizado para ajudá-lo a fazer melhor da próxima vez. Se isso

acontecer, será um pouco mais de renda e um pouco menos de tempo necessário para você realizar SEO para que os clientes atinjam sua meta de renda diária.

Isso é o que chamamos de "falha rápida" nos negócios. Essa é uma abordagem para criar qualquer produto ou modelo de negócios que nos incentive a criar um 'MVP' rapidamente. Este é um 'Produto Mínimo Viável' e basicamente significa que você concluirá cada projeto rapidamente para poder ver se funciona ou não.

Isso é muito importante para sua saúde mental e suas finanças. Passe meses e meses configurando o funil de vendas perfeito e isso será muito desperdício se não decolar. Mas faça um funil em um dia e você sempre poderá dedicar mais tempo a ele, se for um grande sucesso.

So JUST HOW LONG DOES IT TAKE?



Capítulo 5: Então, quanto tempo leva?



Então, quanto tempo deve levar para um site começar a ganhar dinheiro suficiente para que você possa sair do seu dia de trabalho?

Da mesma forma, quanto tempo você levaria para criar uma lista de endereçamento para ganhar a vida exclusivamente com as vendas de afiliados trazidas por e-mail?

A má notícia é que leva muito tempo. O marketing na Internet não é o esquema de enriquecimento rápido que as pessoas pensam.

Em vez disso, o marketing na internet é uma estratégia que você pode usar para ganhar dinheiro online apenas se se comprometer com o trabalho e continuar divulgando um ótimo conteúdo e fazendo muito marketing ativo por um longo tempo.

Coloque desta maneira: trabalhei em um canal do YouTube com 3 milhões de inscritos. 3 milhões. Eles ganhavam US \$ 15.000 por mês com os anúncios exibidos em seu canal. Concedido, US \$ 15.000 por mês é suficiente para a maioria das pessoas viver MUITO confortavelmente.

Mas ainda não é dinheiro 'milionário'. E 3 milhões é um número enorme. Com a melhor sorte do mundo, você provavelmente não está olhando para atingir esses números por vários

anos. No primeiro ano, você terá a sorte de receber 10.000 espectadores, e nesse momento provavelmente ganhará cerca de US \$ 200 por mês.

O mesmo vale para a colocação de anúncios em um site. Construir o tráfego do site é difícil. Você precisará postar várias vezes por semana, fazer todo o seu SEO, post de convidado e, mesmo assim, pode levar alguns meses para ter alguns milhares de espectadores regulares por semana.

O problema é que o AdSense (os anúncios do Google que muitos profissionais de marketing colocam em seus sites) ganha um centavo ou alguns dólares por clique no máximo. Portanto, você precisa de dezenas de milhares de visualizações diariamente para ganhar uma boa quantia de dinheiro dessa maneira.

A venda de um produto afiliado como um profissional de marketing da Internet 'adequado' ajudará você a aumentar essa quantia em grande quantidade; o problema é que agora você precisa criar a confiança do seu público, o que leva muito tempo. Você também pode combinar isso com outras formas de publicidade, como banners, promoções de patrocínio de vídeo, como plataformas de publicidade alternativas.

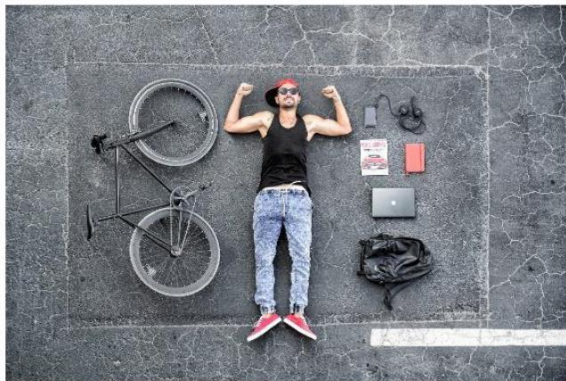
O uso de hacks de crescimento - como marketing de influenciadores - também pode ajudá-lo a progredir.

Mas o ponto é que leva tempo e é preciso dinheiro para criar o sucesso necessário e você precisa estar ciente disso.

BE A CONTENT CREATOR WITH PASSION



Capítulo 6: Seja um criador de conteúdo com paixão



Durante muito tempo, eu me considerava um comerciante do Internet e também me considerava muito esgotado. Ainda não estava ganhando a renda verdadeiramente passiva e também não escrevia sobre coisas que amava.

Então mudei a maneira como me via e comecei a me considerar um 'conteúdo

O Criador'. Um criador de conteúdo é muito semelhante a um profissional de marketing na Internet. Eles efetivamente fazem o mesmo trabalho, na medida em que estão criando e promovendo uma marca on-line, a fim de lucrar posteriormente com vendas ou anúncios.

A diferença é que o criador do conteúdo faz isso mantendo o foco exclusivamente na criação de um ótimo conteúdo: na marca e no próprio logotipo, na qualidade e no valor compartilhado por meio de artigos etc. O criador do conteúdo também tem

muito mais probabilidade de se aprofundar na multimídia como cinegrafista ou desenvolvedor de aplicativos.

O profissional de marketing cria conteúdo, mas quando você se torna um "criador de conteúdo", começa a aprimorar essas habilidades e coloca muito mais ênfase na criação de algo

que vale a pena. Isso não apenas coloca você MASSIVELY em demanda e também ajuda MUITO a crescer sua marca, mas também ajuda a melhorar sua satisfação no trabalho.

Se você pode criar vídeo com altos valores de produção, pode criar autoridade e relacionamentos com seu público-alvo com muito mais eficiência e rapidez

Se você pode criar designs impressionantes para sites e logotipos do WordPress, pode vender qualquer produto com muito mais eficiência vendendo um 'sonho' em vez de apenas um e-book

Se o seu conteúdo for escrito com paixão, as pessoas vão querer lê-lo e até o Google perceberá sinais como taxas de rejeição reduzidas

Agora, você será procurado como profissional de marketing, porque poderá oferecer coisas que outros profissionais de marketing "spam" não podem

Não apenas isso, mas você será mais feliz, porque estará derramando seu coração em algo que ama, para que, mesmo que não decole imediatamente, você ainda se sentirá recompensado e não desistirá.

Se você vê o marketing na internet como um esquema de enriquecimento rápido, ficará desapontado. Provavelmente, você criará conteúdo de baixa qualidade e um site cheio de spam.

Em vez disso, faça um blog com paixão e você ganhará confiança e se tornará MUITO mais eficaz na venda. Pense em todos os seus sites, blogs e profissionais de marketing favoritos: eles parecem estar interessados em gerar dinheiro rapidamente?

[Criação de conteúdo com paixão](#)

O que diferencia os grandes blogs dos medíocres? O que faz você marcar um blog como favorito e voltar para lá



diariamente, em vez de vê-lo uma vez e
optar por não vê-lo novamente? tem

várias coisas que diferenciam o trigo do joio, e saber que a diferença é crucial se você deseja que seu site / blog se enquadre na categoria de grandes nomes e traga as pessoas de volta uma e outra vez - mas a coisa mais importante de todas é blogar com paixão e você descobrirá que tudo mais nasce disso.

Escreva do coração



Pense nos blogs que você gosta e vá até esses sites para uma leitura. O que a escrita tem em comum? As chances são de que cada um deles sinta que está escrevendo para você. Eles sentem que são pessoas reais entusiastas que têm uma noção do assunto e que são

interessado no que eles estão escrevendo. Essas pessoas, de modo geral, não estão blogando porque querem enriquecer, elas estão blogando porque realmente querem escrever sobre esses assuntos. Podes dizer o mesmo? Se você atualmente escreve artigos pesquisando idéias on-line ou na Wikipedia e depois reformulando o que lê, não está realmente oferecendo nada de interessante ao leitor e não está entretendo-as. Seu site ficará sem vida e, se você não parecer entusiasmado, como pode esperar que seus visitantes o façam? Certifique-se de escrever cada tópico e, se não encontrar motivação para escrever sobre um determinado assunto, talvez seja hora de pensar em mudar um pouco o título para que fique mais interessante?

Continue perfurando

Se você escreve com paixão e com coração, é isso que o fará continuar muito tempo depois de começar a se preocupar com o fato de seu site não ser um sucesso.



Se você pode continuar escrevendo, apesar de não ter certeza de que alguém está ouvindo, isso significa que é improvável que você desista e que o site resistirá ao teste do tempo.

Caso contrário, você descobrirá que perde o interesse em seu site assim que começa a se sentir desanimado. Escreva para você e não para mais ninguém e você terá muito mais chances de obter sucesso.

Seja criativo



Da mesma forma, o design do site e tudo o mais deve ser criativo e deve parecer que alguma coisa foi pensada nele. Você teve uma visão e uma paixão pelo seu site antes de criá-lo? Ou você acabou de usar o primeiro modelo que pôde encontrar? Você precisa garantir que, quando

alguém vê seu site, está vendo algo emocionante e diferente e que obviamente teve muito cuidado e atenção. Dessa forma, você será capaz de garantir que as pessoas percebam a paixão que você tem pelo assunto antes mesmo de começar a ler.

Uma coisa que eu nunca entendi são essas pessoas que gastam tempo e energia aprendendo a codificar e criando algoritmos inventivos e geniais, tudo para que possam criar um bot de spam ou girar o conteúdo - por que não dedicar o mesmo tempo e energia a criar um bom site em primeiro lugar que as pessoas realmente querem vir?

Para fazer isso, você precisa amar o que faz e, se isso aparecer, outras pessoas vão querer visitar o seu site.

Coloque lá fora

Você também precisa ter a mesma paixão pelo marketing do site e, para fazer isso novamente, precisa ter paixão por ele.

Certifique-se de ter um imenso orgulho do seu site, para que você não possa deixar de trazê-lo à tona em todas as conversas. Realize isso e você garantirá

que você é capaz de comercializá-lo melhor. Se você tem vergonha do seu site, por outro lado, e não quer que as pessoas o vejam - simplesmente você não o promoverá tanto quanto deveria e ninguém o encontrará.



LOOKING AFTER YOUR HEALTH AND HAPPINESS AS A DIGITAL MARKETER



Capítulo 7: Cuidando de sua saúde e felicidade como profissional de marketing digital



Se você trabalha on-line em período integral, pode não se considerar uma linha de trabalho particularmente perigosa. Você não é exatamente um bombeiro ou um soldado.

Mas ainda existem perigos aqui - eles são muito mais sutis. Internet

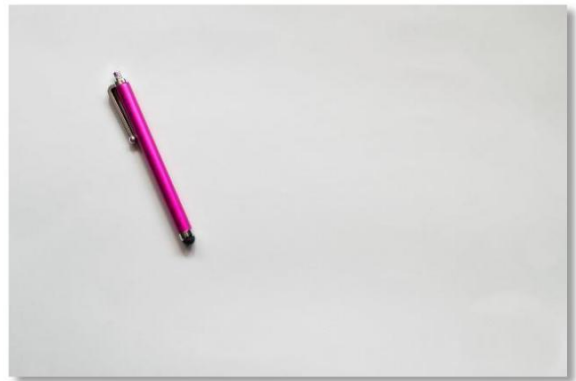
os profissionais de marketing não correm apenas o risco de ficar estressados, eles também correm o risco de ficar fora de forma e até de causar problemas como RSI (lesão por esforço repetitivo).

Se você deseja ser o tipo bem-sucedido de profissional de marketing na Internet que discutimos no início deste livro: aquele que os outros percebem como um empresário bem-sucedido e polido que está indo a algum lugar - em vez de um vagabundo desbotado que não quer um emprego de verdade - então você precisa se concentrar em si mesmo. Não apenas isso, mas é apenas concentrando-se em sua

própria saúde que você fará o seu melhor trabalho e terá as melhores chances de sucesso.

Saúde mental

Se você é um profissional de marketing digital, é um empreendedor. E se você é um empreendedor, então - como Tim Ferriss costuma discutir -, você corre um risco maior de transtorno bipolar. Esta é uma enorme montanha-russa emocional e você terá dias em que terá muito trabalho e todo o seu



projetos estão indo bem e dias em que tudo isso parece um desperdício.

É por isso que é tão importante proteger sua saúde mental e cuidar de si mesmo: assim você pode continuar a fazer o seu melhor trabalho sem se cansar ou desistir completamente.

Algumas coisas a considerar:

Certifique-se de criar realmente uma divisão entre seu trabalho e seu tempo livre. Isso significa desligar o telefone, ter uma conta de e-mail separada etc.

Tente meditação. Isso é fantástico para melhorar sua capacidade de compartimentar sua mente e para ignorar coisas que não importam quando você não está trabalhando.

Faça coisas que você ama e faça pelo amor. Retire a pressão de si mesmo.

Da mesma forma, remova a expectativa de que você estará ganhando milhões desta vez no próximo ano. Tente aproveitar o passeio!

Durma bem e verifique se não vai dormir tarde

Comer uma dieta saudável e nutritiva

Exercício - isso é especialmente importante, considerando o quão estático é um trabalho de marketing digital

Cuide de si: você pode estar trabalhando em casa, mas isso não significa que você pode trabalhar de calça o dia inteiro. Lembre-se do velho ditado: vista-se para o emprego que deseja. Tome cuidado com sua aparência.

Se você não tiver tempo para manutenção e saúde básica, reconsidere fortemente seu modelo de negócios atual e seu equilíbrio entre vida profissional e pessoal!

THE RIGHT GEAR AND SET UP FOR STAYING PRODUCTIVE



Capítulo 8: O equipamento certo e a configuração para permanecer produtivo



Cuidar de sua saúde é importante, mas você também pode ver consideráveis aumentos em sua felicidade e produtividade, olhando para sua tecnologia e configuração...

O hardware certo

Uma dica que eu absolutamente recomendo

todos comerciantes da internet, blogueiros e outros empreendedores da internet, devem investir em boa tecnologia.

Quando você é um profissional de marketing na Internet, é essencialmente uma banda de um homem (ou mulher).

Isso significa que você é o negócio.

Seus projetos de paixão são sua pesquisa e desenvolvimento. E seu equipamento é o seu computador principal. Se você estiver trabalhando em uma máquina que leva 5 minutos para inicializar, fica quente sempre que está sob uma carga de trabalho menor e que trava regularmente ... então é absolutamente necessário atualizar.

Você economizará uma quantidade enorme de tempo com um computador que ganha vida instantaneamente e evitará aqueles momentos dolorosos em que o computador trava e você perde todo o trabalho que está realizando.

Mas as razões para investir em boa tecnologia vão muito além disso. Eles se estendem ao simples fato de que uma boa tecnologia é mais agradável e agradável de se trabalhar. Quando atualizei para o Dell XPS 15, repentinamente tive uma tela 4K, um processador i7 veloz com uma GPU, um teclado confortável e uma experiência de digitação...

Tudo isso fez muita diferença no meu prazer no trabalho e, por sua vez, começou a se refletir no trabalho. Trabalhei melhor porque gostei mais do que estava fazendo. E como eu podia rodar mais software com mais facilidade do que antes, mais opções se tornaram disponíveis.

Construindo um escritório doméstico produtivo

Se você trabalha em casa, provavelmente descobriu que permanecer produtivo e manter o foco são dois dos maiores desafios que você enfrenta no dia a dia. Por alguma razão, achamos mais difícil trabalhar quando não estamos realmente trabalhando e isso geralmente resulta em nossa mente



vagando ou encontrando procrastinação em todos os tipos de lugares. Uma das melhores maneiras de combater esse efeito é projetar um escritório em casa que incentive o foco e que achamos que realmente queremos trabalhar. Se você estiver trabalhando em sua própria casa, terá muito mais liberdade no que puder fazer com o seu espaço de escritório, e você realmente deve tirar proveito desse fato. Ao mesmo tempo, se você trabalha dessa maneira em tempo integral, provavelmente vai passar a maior parte de sua vida em sua mesa e / ou em seu escritório e, como tal, deve tirar o máximo proveito disso. tão bom quanto possível. Isso não apenas melhorará sua qualidade de vida no dia-a-dia, mas também garantirá que você seja o mais produtivo possível e sempre faça o seu melhor trabalho.

Primeiro, certifique-se de não cortar custos e de gastar um bom valor em seu escritório para torná-lo o mais agradável possível. O primeiro lugar para

invista esse dinheiro em uma nova mesa, e isso terá o maior impacto no seu trabalho. A mesa deve combinar com a decoração da sala, mas ao mesmo tempo fazer você se sentir profissional e ser algo que deseja exibir. Sentar-se à sua mesa deve parecer uma tripulação espacial e, se o fizer, você se sentirá bem consigo mesmo quando trabalhar, o que afetará a qualidade e a quantidade daquilo que você produz. As marcas de uma boa mesa devem ter o maior número possível de compartimentos, ter muito espaço para trabalhar e ter (ou fazer parte de) pelo menos um ângulo reto.

Os compartimentos são importantes, pois significam que você não precisa se levantar para conseguir as coisas. Ao mesmo tempo, eles apenas 'se sentem' organizados e, se você se sentir organizado, seu cérebro será automaticamente mais organizado na maneira como armazena e processa informações. Por ângulo reto, significa que quando você se senta em sua mesa, deve ter uma superfície à sua frente para trabalhar e uma superfície à sua esquerda ou direita. As melhores opções também terão uma terceira superfície atrás de você ou para o outro lado ou terão várias camadas na frente. Nessas diferentes camadas, você deve organizar várias estações de trabalho ou informações. Isso significa vários computadores ou pelo menos vários monitores, significa muitos lugares para armazenar classificadores, arquivos e pastas, e significa muitos lugares para você escrever notas de mão curtas para si mesmo.

O motivo disso ser tão importante é que ele permite que você trabalhe em várias coisas ao mesmo tempo. Por exemplo, você pode ter um monitor para escrever um documento enquanto outro encarregado de mostrar as informações relevantes necessárias para trabalhar nele. Como alternativa, você pode ter um de seus monitores ou computadores cuidando do seu e-mail, para não precisar fazer o check-in no explorer a cada dois minutos. Enquanto isso, você pode ter uma zona de trabalho para fazer anotações, o que significa que você pode anotar as coisas à medida que elas chegam até você. Da mesma forma, simplesmente ter tantas zonas de trabalho diferentes é outra maneira de se sentir profissional e

com muitas luzes e telas ao seu redor, você se sentirá em cima das coisas, como se tivesse todas as informações necessárias para lidar com qualquer coisa que surgir e, se necessário, poderá executar várias tarefas. Esse conceito de 'zonas de trabalho' é o mesmo usado em cozinhas e é uma ótima maneira de manter o controle de seu trabalho.

Outro bom item a ter entre essas coisas é um quadro de avisos. Isso ficará na parede atrás de todas as suas superfícies e será o lugar para fixar as coisas que você precisa lembrar, o que melhorará sua produtividade, impedindo que você fique ocioso por séculos enquanto destrói seu cérebro para o que deveria fazer. fazendo.

Embora tudo isso pareça muito liso, você deve evitar parecer muito "frio" e algumas distrações simples, como brinquedos de mesa (um berço para gatos, paciência etc. etc.) podem ser uma ótima maneira de evitar que você se distraia mais. coisas piores, como o Facebook, e se você as escolheu bem, elas serão adicionadas à decoração do seu ambiente de trabalho.

Finalmente, entre tudo isso, você deve ter uma cadeira giratória que permita girar



de uma zona de trabalho para outra sem levantar e chegar a todos do seu armazenamento para obter o que quer que seja isto que você precisa.

Mais uma vez, também ajudará a criar a sensação de estar em uma 'estação de trabalho' de alta tecnologia e ter tudo o que você precisa diretamente na ponta dos dedos e

isso significa que você se sente em cima de tudo e de forma adequada.

Minha dica número um

Minha dica número um para aumentar a produtividade e a felicidade como profissional de marketing na Internet é ir a cafés. Em uma cafeteria, você muda de cenário para evitar a febre da cabine, é vigiado (o que significa que não pode apenas relaxar) e continua

38.

seu trabalho e sua vida privada são bem separados. A conversa em segundo plano dos clientes do café e o cheiro do café só aumentam o estado de espírito altamente produtivo.

DIGITAL NOMAD



Capítulo 9: Nômade Digital



O nômade digital é um conceito fascinante que só se tornou possível nos últimos anos. Esta é uma visão de um estilo de vida cheio de aventura e viagens, mas financiado por uma renda estável, sem risco de falir.

Como funciona? Simples: usando computadores e outras tecnologias, você cria uma situação em que pode trabalhar remotamente de qualquer lugar, desde que tenha uma conexão à Internet. Depois, você arruma suas malas e viaja pelo mundo, usando seu trabalho on-line para financiar sua viagem, mas ao mesmo tempo vivendo barato em albergues e outros lugares, para que você não precise de tanto dinheiro para começar. Você pode ver o mundo e ter inúmeras aventuras e tudo que você precisa é de um laptop.

Para muitos, esse é o design de estilo de vida 'definitivo' para o profissional de marketing digital - portanto, parece apenas adequado abordá-lo aqui. Mas é o tipo certo de estilo de vida para você? Certamente não é para todos e não é a opção 'única' para o verdadeiro estilo de vida (como algumas pessoas pensam que é!).

Considere os seguintes pontos antes de se decidir...

Anexos

A primeira coisa que você precisa considerar se estiver pensando em se tornar um nômade digital é quantos anexos, compromissos e responsabilidades você tem em casa.

A tecnologia pode dar a você a liberdade de viajar pelo mundo em princípio, mas se isso significa

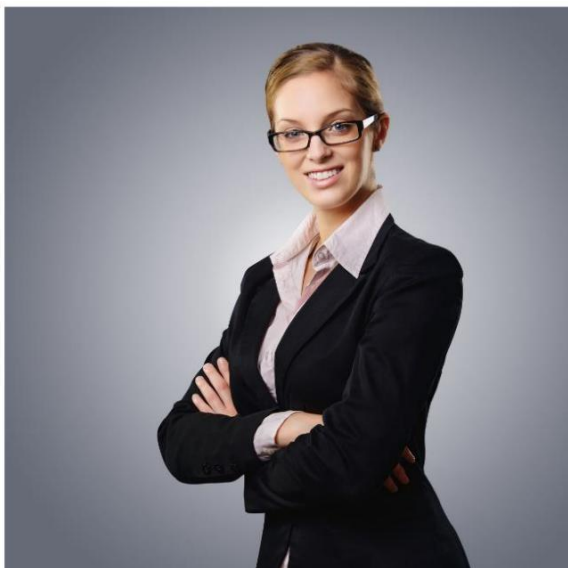
deixando uma namorada ou namorado em casa - que pode deixá-lo -, de repente se torna um pouco menos realista.



Da mesma forma, você terá que se despedir de seus amigos e familiares por um tempo, o que também é difícil para algumas pessoas. É claro que você pode viajar com um amigo, mas será difícil encontrar alguém que esteja disposto a largar tudo, e mesmo essa empresa não o impedirá de sentir falta das pessoas mais importantes para você.

Criatura Confortável

Outra coisa a perguntar é se você é do tipo de pessoa que gosta do conforto de suas criaturas ou se pensa que poderia viver sem elas. Você vai ficar em lugares bem baratos e carregando o mínimo possível de costas, por isso, deve antecipar que às vezes precisa passar semanas sem tomar banho,



e que você raramente recebe uma boa xícara de chá do jeito que você gosta. Você é aquele cara? (Ou gal?)

Espírito experiente e empreendedor em tecnologia

Lembre-se: no espaço, ninguém pode ouvi-lo gritar, e no deserto do Saara não há suporte de TI. Você será capaz de

colocar o computador em funcionamento
novamente se ele cair ladeira abaixo?
Você poderia

41.

ser capaz de comprar algo que fará o trabalho no mercado de pulgas?

E da mesma forma, você é o tipo de pessoa capaz de obter lucro sem um chefe. Você é disciplinado para trabalhar quando poderia estar explorando uma nova cidade e tem a criatividade para criar maneiras de ganhar dinheiro enquanto viaja?

Lembre-se, ser um nômade digital é apenas uma forma de 'design de estilo de vida'. Você pode decidir mudar sua vida trabalhando on-line, mas isso não significa necessariamente que você terá que viajar. Pense no que funciona para você e lembre-se de que, às vezes, as fantasias não são o que são!

THE PROGRAM



Capítulo 10: O Programa



Analizamos bastante este livro e falamos sobre alguns conceitos de alto nível, como equilíbrio entre vida profissional e trabalho, agitações laterais, priorização de cargas de trabalho e dicas de produtividade. Agora, vamos recapitular tudo o que aprendemos e reuni-lo em um programa para ter mais satisfação,

profissionais de marketing digital mais saudáveis.

Se você é um empreendedor da internet ou uma pequena empresa, provavelmente sentirá que seus recursos estão sendo esticados até o ponto em que está lutando para fazer tudo. Provavelmente, você estará manipulando várias tarefas a qualquer momento e tentando decidir quais de seus diferentes compromissos ou projetos paralelos devem vir primeiro.

Por exemplo, se você usou o bootstrap para financiar alguns de seus projetos maiores, isso significa que você pode precisar prestar serviços regularmente para manter seu financiamento. Enquanto isso, se você estiver fazendo isso, também desejará ter certeza de que dedica parte do seu tempo a perseguir os projetos

pelos quais também é mais apaixonado e que podem ser mais lucrativos a longo prazo. Mas então você precisa escolher qual desses projetos

invista mais tempo e o que fazer primeiro, enquanto conclui várias tarefas administrativas e lida com os outros drenos no seu tempo, como - você sabe - a vida?

Design de estilo de vida

A chave para tudo isso é saber o que você quer da vida e como seu negócio on-line se encaixa nisso.

Você quer uma renda puramente passiva que permita viajar e esquecer o trabalho? Ou você está feliz em trabalhar duro indefinidamente, desde que seja sobre um tópico que você goste?



Mais importante, quanto dinheiro você precisa para viver? Quais são suas aspirações pessoais?

Quanto tempo você leva para ganhar esse dinheiro? Quais são as diferentes variáveis que você pode manipular para obter o estilo de vida desejado?

Ao mesmo tempo, considere o que você precisa para começar o seu negócio de marketing na Internet. Com tudo isso em mente, você pode calcular quanto dinheiro precisa ganhar e garantir que faça isso todos os dias. Seja rigoroso e deixe tempo para você e para seus projetos de paixão.



Hierarquia

Se você for como eu, provavelmente terá cerca de 20 projetos paralelos em andamento ao mesmo tempo, bem como seu principal 'trabalho' e outros compromissos. este

é algo que foi reconhecido na organização em que trabalhei por último, onde eles

disse trabalhar com a seguinte diretriz: família primeiro, depois trabalho e desenvolvimento pessoal.

A primeira coisa da família é algo importante a ser lembrado quando você é empreendedor, pois não quer se envolver tanto em buscar o sucesso que esquece a razão pela qual queria ter sucesso em primeiro lugar - o que provavelmente era passe mais tempo com sua família e seja capaz de apoiá-la.

O trabalho então vem antes do 'desenvolvimento' (o que pode significar desenvolvimento pessoal ou P&D), porque você se comprometeu com seus clientes e empregadores ao assumir esses trabalhos e fornecer resultados no prazo é crucial para sua reputação e sua estabilidade financeira contínua.

Separando seu trabalho

O perigo, porém, aqui é que você pode acabar nunca dando uma volta nos projetos em que deseja trabalhar e, portanto, não progredir como empresa, porque estará ocupado demais para atender às suas necessidades do dia-a-dia.



Para resolver esse problema, um bom sistema a ser usado é separar sua carga de trabalho em seções distintas que você poderá trabalhar em sequência. Por exemplo, você pode alocar a primeira metade do seu dia para as tarefas imediatamente urgentes e os compromissos que tem com os clientes. Depois disso, você poderá dividir a próxima metade do dia em tarefas administrativas, seguidas de trabalhos em seus projetos. Isso significa que você definitivamente terá tempo para trabalhar em seus projetos, mas em dias ou dias lentos quando você tem uma carga de trabalho maior que o normal, suas tarefas mais cruciais não serão as que sofrerão. Você também traçaria uma linha abaixo do seu dia depois de

tinha feito isso para marcar o fim do seu dia de trabalho e evitar que se espalhasse para a sua vida privada - sua família agradecerá e você entrará em trabalho com mais energia e entusiasmo rejuvenescido.

Organizando seus projetos



Em termos de saber em qual dos seus projetos trabalhar quando, você se beneficiará novamente ao se concentrar em um projeto paralelo por vez, em vez de tentar dividir sua atenção entre todos de uma vez.

Para decidir qual dos seus projetos você

deseja priorizar primeiro, pode ser útil fazer algumas contas e examinar suas

tempo previsto para conclusão versus o lucro potencial do projeto. Em outro

palavras, então, se você tem um projeto longo que é uma espécie de trabalho de amor por

você pode desestimular isso e se concentrar nos mais curtos e mais

tarefas imediatamente rentáveis. Se você concluir as tarefas menores primeiro e elas começarem

trazendo lucros, você aumentará sua rotatividade geral muito mais rapidamente do que

você trabalharia inicialmente em um projeto longo e arriscado. Depois de ter construído

algum sucesso e experiência, você poderá voltar sua atenção para os conceitos ambiciosos.

É claro que, embora sempre haja a chance de que, se um de seus projetos paralelos menores decolar de uma maneira muito grande, isso acabe impedindo você de se concentrar nos projetos de seus sonhos. Embora os lucros sejam importantes, e seja bom para as empresas usar o método acima - é igualmente importante garantir que

todos os projetos nos quais você gaste tempo se encaixem na declaração de missão da sua empresa. Se você não pode se apaixonar por isso, não precisa fazer isso.

[Passos para um estilo de vida melhor](#)

Portanto, para o blogueiro esgotado ou o maníaco do marketing na Internet, aqui estão alguns passos para desfrutar de um melhor equilíbrio entre vida profissional e trabalho:

Crie um modelo de negócios com um fluxo de receita estável e um projeto passiona - bootstrap



Saiba exatamente quanto você precisa ganhar para financiar seu estilo de vida e seus projetos de paixão. Da mesma forma, conheça o estilo de vida que você deseja viver e considere uma estratégia de marketing digital para conseguir isso.

- Isso pode significar se tornar um nômade digital - mas pense bem cuidadosamente!

Ganhe essa quantia todos os dias e depois mude o foco

Trabalhe em um projeto de cada vez. Verifique se é algo que você gosta de fazer. Verifique se é algo com um bom risco: taxa de recompensa.

- Comece com projetos de negócios menores e rápidos, a fim de aprender e para começar a gerar mais renda passiva. Não gaste meses e meses em um funil de vendas para seu primeiro projeto.

Gradualmente, mude a balança da 'moagem' para esses projetos de paixão. Crie vários fluxos de receita.

Cuide da sua saúde mental e física. Mantenha a disciplina mental para evitar a tentação de continuar trabalhando e separar seu trabalho e sua vida.

- A meditação pode ser extremamente benéfica
- Comer, dormir, exercitar-se

- Vista-se para o emprego que deseja!

Invista em você mesmo: em um ótimo escritório em casa e em um computador excelente e poderoso para trabalhar em

- Vá a cafés para escapar do seu próprio ambiente.

- Você pode viajar mais sem necessariamente se tornar um nômade digital!

Encontre a paixão. Torne-se um 'criador de conteúdo' mais do que um profissional de marketing.

- Não espere sucesso da noite para o dia - remova a pressão!

Isso significa escrever um cronograma rigoroso para definir quando você trabalha em quais projetos e quando termina o trabalho. E é isso que tudo isso realmente se resume: disciplina.

Com disciplina e paixão, você será capaz de domar esta poderosa fera e fazer o marketing digital funcionar para você. Então tudo é possível!